

Makler Themenzirkel

# **Betriebliche Altersversorgung**

---

Hamburg, 12. Februar 2019

Die betriebliche Altersversorgung ist ein „bewegliches Produkt“. Urteile, BMF Schreiben, Verwaltungsanweisungen und nicht zuletzt das BRSg lösen regelmäßig Handlungsbedarf bei Maklern und Arbeitgebern aus. Darüber hinaus führen Regulatorik und veränderte Vergütungssysteme zur Anpassung der Geschäftsmodelle. Die Digitalisierung in der bAV erfordert sowohl eine Veränderung der internen Prozesse im Maklerbetrieb, als auch neue Lösungen in der Kommunikation mit den bAV-Mandanten. Davon werden Personalführung und Personalentwicklung im Innen- und Außendienst der Makler und Mehrfachagenten beeinflusst. Für die Begleitung dieser umfangreichen Veränderungsprozesse bedarf es einer geeigneten Strategie für die Kommunikation mit den Mitarbeitern.

## Zielgruppe

Der Makler Themenzirkel „Betriebliche Altersversorgung“ richtet sich an bAV-Fachmakler und -Mehrfachagenten. Inhaber, Führungskräfte und Mitarbeiter der bAV-Abteilungen dieser Unternehmen finden im Makler Themenzirkel „Betriebliche Altersversorgung“ eine Plattform für den Erfahrungs- und Wissensaustausch.

## Themenspektrum des Themenzirkels



## Referenten des Initialisierungstreffens

Demografie Beratung für Arbeitgeber

Klaus Krüger – Geschäftsführer, BAV Informationssysteme GmbH

Web basiertes Personalmanagement im Belegschaftsgeschäft

Malte Wettern – Geschäftsführer, HHFI Hamburg Finance GmbH

Betriebsrentenstärkungsgesetz – Handlungsempfehlungen für Arbeitgeber

Markus Kirner – Vorstand, Mützel Versicherungsmakler AG

## Nächstes Arbeitstreffen: 12. Februar 2019 in Hamburg

Themenschwerpunkte des nächsten Arbeitstreffens:

Digitalisierung in der bAV

bAV Prozessoptimierung entlang der Wertschöpfungskette

Optimierung / Standardisierung der bAV Dokumente

Alternative Vergütungsmodelle in der bAV

Die konkreten Inhalte der halbjährlichen Treffen werden in Abstimmung mit den Teilnehmern festgelegt, wobei der besondere Fokus auf aktuellen Entwicklungen und Erfahrungsberichten innerhalb des Themengebietes liegt.

### Wie Sie von dem Themenzirkel profitieren

Während des eintägigen Arbeitstreffens können Sie mit Fachkollegen anderer Unternehmen in einen intensiven Erfahrungsaustausch treten.

Sie bekommen ein Gefühl dafür, wo ihr Unternehmen im Verhältnis zur Branche steht.

Durch zielgerichtete Moderation unserer Fachteams und die Begrenzung auf eine limitierte Gruppengröße sorgen wir für einen hohen Diskussionsanteil.

Sie treffen eingeladene Experten und Wissenschaftler und werden Teil eines Netzwerks.

Aktuelle Studienergebnisse und wissenschaftliche Fragestellungen werden Ihnen regelmäßig vorgestellt und diskutiert

In Diskussionsrunden und Workshops erweitern Sie Ihr Wissen und erhalten neue Impulse für Ihre Arbeit.

Die Inhalte der Arbeitstreffen können Sie durch Ihre Themenwünsche mitgestalten.

**Ausführliche Informationen finden Sie unter**  
[www.maklerforen.de](http://www.maklerforen.de)

## Fachliche Ansprechpartner



**Jürgen Schulz**  
Geschäftsführer  
Maklerforen Leipzig GmbH

T +49 341 98988-290  
E schulz@maklerforen.de



**Dr. Manuela Wolf**  
Projektmanagerin Vertrieb & Service  
Versicherungsforen Leipzig GmbH

T +49 341 98988-253  
E manuela.wolf@versicherungsforen.net

## Organisatorischer Ansprechpartner



**Marie-Luise Blechschmidt**  
Referentin  
Geschäftsbereich Veranstaltungen

T +49 341 98988-286  
E marie-luise.blechschmidt@versicherungsforen.net

## Konditionen

	Preise		Preise
<b>bAV-Forenpartnerschaft p.a. Teilnahmegebühr für den 2. Teilnehmer</b>	1580 EUR 140 EUR	<b>Kennenlern-Angebot</b> <small>(einmalige Teilnahme am Arbeitstreffen p.P.)</small>	290 EUR

*\*Alle Preise verstehen sich zzgl. MwSt.*

**Ausführliche Informationen finden Sie unter  
[www.maklerforen.de](http://www.maklerforen.de)**